

Mis à jour le 10/07/2019

CODE STAGE : Z799

## Constructeur Gaz : Vendre plus et mieux

### **Population concernée par le stage**

Vendeurs de constructeurs de maisons individuelles.

### **Pré-requis**

Maîtrise orale et écrite de la langue française.

### **Objectifs de la formation**

Vendre plus et mieux

### **Capacités développées**

La vente de gaz : pourquoi ? Pour qui ? Quand ?

Se connaître en tant que vendeur et reconnaître l'autre

Construire son argumentaire et « closer » plus souvent

### **Contenu du stage**

Technique et méthode de vente, découvrir sa couleur et celle du client ; comprendre son style de communication

### **Moyens Pédagogiques**

Vidéo et paper board.

Moyens humains Formateur qualifié, certifié test couleurs.

### **Evaluation**

Quiz en fin de stage.

Cette formation ne fait pas l'objet d'une évaluation des acquis et des compétences.

Cette formation est sanctionnée par une Attestation individuelle de fin de formation.

Cette formation fait l'objet d'une mesure de la satisfaction globale des stagiaires sur l'organisation et les conditions d'accueil, les qualités pédagogiques du formateur ainsi que les méthodes, moyens et supports utilisés.

## **Durée du stage**

7 Heures réparties sur 1 jours